

UNIDAD CUAJIMALPA		DIVISION CIENCIAS SOCIALES Y HUMANIDADES		1 / 3	
NOMBRE DEL PLAN LICENCIATURA EN ADMINISTRACION					
CLAVE	UNIDAD DE ENSEÑANZA-APRENDIZAJE INSTITUCIONES ECONOMICAS, REGULACION Y DESARROLLO			CRED.	8
4213072				TIPO	OPT.
H. TEOR. 4.0	SERIACION			TRIM.	
H. PRAC. 0.0	227 CREDITOS Y AUTORIZACION			X al XI	

OBJETIVO(S):

Objetivos Generales:

Que al final del curso el alumno sea capaz de:

1. Conocer las razones de la importancia de las instituciones para la economía.
2. Comprender los elementos teóricos centrales de la economía institucional.
3. Distinguir entre diferentes rasgos del marco institucional y sus aportaciones al crecimiento y desarrollo económico.

CONTENIDO SINTETICO:

1. La importancia de las instituciones para la vida económica.
 - 1.1 ¿Qué son las instituciones?.
 - 1.2 Información, incertidumbre, expectativas.
 - 1.3 Incentivos, estímulos, sanciones.
 - 1.4 Contratos, rutinas, hábitos.
 - 1.5 Hábitos, reglas, poder.
 - 1.6 Conexiones, cognición, conocimiento.
 - 1.7 Empresas y otras formas institucionales de organización.
 - 1.8 Marcos regulatorios en la economía de mercado constituida.
 - 1.9 Nuevamente: ¿qué son las instituciones?.
2. Fundamentos de la economía institucional contemporánea.
 - 2.1 Concepciones de actor e institución en la economía institucional.
 - 2.2 Papeles de las instituciones en el (dis-)funcionamiento de los mercados.
 - 2.3 Explicaciones de la existencia de la empresa como hecho institucional.
 - 2.4 El análisis del marco institucional y de su transformación.
 - 2.6 Resumen de enfoques y teorías de la economía institucional.



UNIVERSIDAD AUTONOMA METROPOLITANA

ADECUACION
PRESENTADA AL COLEGIO ACADEMICO
EN SU SESION NUM. 320

EL SECRETARIO DEL COLEGIO

CLAVE 4213072

INSTITUCIONES ECONOMICAS, REGULACION Y DESARROLLO

3. Formación y cambio del marco institucional y desempeño económico.
- 3.1 Marco institucional y organización económica.
- 3.2 La formación y el cambio de instituciones y marco institucional.
- 3.3 El marco institucional y el desempeño, crecimiento y desarrollo de la economía.

MODALIDADES DE CONDUCCION DEL PROCESO DE ENSEÑANZA-APRENDIZAJE:

Exposición de los temas del curso a cargo del profesor.
Organización de sesiones de discusión con el apoyo de la bibliografía básica establecida.

MODALIDADES DE EVALUACION:

Evaluación Global:

Aplicación de una evaluación periódica y una evaluación terminal.
Evaluación de un ensayo individual sobre algún tema relevante del contenido del curso.
Evaluación de la participación del alumno en las sesiones de discusión.

Evaluación de Recuperación:

El alumno deberá presentar una evaluación terminal de conocimientos que contemple el contenido de la UEA.
No requiere inscripción previa a la UEA.

BIBLIOGRAFIA NECESARIA O RECOMENDABLE:

1. Ayala, José (2000) Instituciones y economía. Una introducción al neo-institucionalismo económico, F.C.E., México D.F.
2. Hodgson, Geoffrey M. (2001). "El enfoque de la economía institucional", en Análisis económico, 16(1): 3-41.
3. Kreps, David M. (1995). Curso de teoría microeconómica, McGraw-Hill, Madrid.
4. Loasby (2003). "Tiempo, conocimiento y dinámicas evolutivas: las conexiones tienen importancia", en Análisis Económico, 28(38): 157-182.
5. Nelson (2003). "Insertar las instituciones en la teoría evolutiva del crecimiento", en Análisis Económico, 28(38): 123-138.



UNIVERSIDAD AUTONOMA METROPOLITANA

ADECUACION

PRESENTADA AL COLEGIO ACADEMICO
EN SU SESION NUM. 320

EL SECRETARIO DEL COLEGIO

CLAVE 4213072

INSTITUCIONES ECONOMICAS, REGULACION Y DESARROLLO

6. North, Douglass C. (1995). Instituciones, cambio institucional y desempeño económico, F.C.E., México D.F.
7. Potts (2003). "El conocimiento y los mercados", en Análisis Económico, 28(38): 183-208.
8. Rutherford, Malcolm (2003). "La economía institucional: antes y ahora", en Análisis Económico, 28(38): 13-39.
9. Searle, John (1997) La construcción de la realidad social, Paidós, Barcelona.
10. Williamson, Oliver E. y Sidney G. Winter (ed.) (1996) La naturaleza de la empresa, F.C.E., México D.F.
11. Williamson, Oliver E. (1989) Las Instituciones Económicas del Capitalismo, F.C.E., México D.F.

Bibliografía Complementaria:

1. Barzel, Y. (1997). Economic Analysis of Property Rights, Cambridge University Press.
2. Hodgson, Geoffrey M. (2000). "La ubicuidad de los hábitos y las reglas", en Revista de Economía Institucional, 3: 11-43.
3. Hodgson, Geoffrey, Warren Samuels and Marc R. Tool. The Elgar Companion to Institutional and Evolutionary Economics L-Z, Edward Elgar, Cheltenham, pp. 238-42.
4. Levitt, Stephen D., Stephen J. Dubner (2005). Freakonomics, Harper Collins, New York.
5. North, D. (2005). Understanding the process of economic change, Princeton University Press.



UNIVERSIDAD AUTONOMA METROPOLITANA

Casa abierta al tiempo

ADECUACION
PRESENTADA AL COLEGIO ACADEMICO
EN SU SESION NUM. 320

EL SECRETARIO DEL COLEGIO